

IVÆRKSÆTTERKURSUS - EFTERÅR

25. oktober til 6. december 2022

Slagelse Erhvervscenter og Sorø Erhverv afholder iværksætterkursus over 7 tirsdage i efteråret 2022.

Praktisk information

Sted: Sorø Erhverv, Rådhusvej 8, 4180 Sorø

Tidspunkt: Kl. 18.00-20.30

Pris: kr. 1000,- samlet for alle syv aftener, som inkluderer foredrag, frugt, kaffe/te og vand.

Kursusledere: Erhvervsrådgiver Lisbeth Eichen, Slagelse Erhvervscenter & Erhvervsrådgiver Niklas Pandell, Sorø Erhverv.

Tilmelding og betaling

Tilmelding via: soroe.dk/erhverv_under_erhvervsarrangementer

Tilmeldingen skal være modtaget senest fredag den 21. oktober

PROGRAM:



MODUL 1 - Forretningsidé og A-kasse, tirsdag d. 25. oktober

Velkomst og præsentation

Lisbeth Eichen,
Slagelse Erhvervscenter

Din forretningsidé:

Niklas Pandell, Sorø Erhverv

- Forretningsplan -hvorfor og hvordan ser den ud?
- Dit produkt/service
- Kunden
- Konkurrenterne
- Dig selv, familien og vennerne

A-kasse:

- Fra lønmodtager til selvstændig
- Sådan er du stillet

MODUL 2 - Forretningsmodeller, tirsdag d. 1. november

Forretningsmodeller og tanker
fra idé til handling:

Jørn C. Nielsen, Vision C

- Fra mission til vision
- Strategi
- Fra teori til praksis i hverdagen

MODUL 3 - Budget og regnskab, tirsdag d. 8. november

Budget, regnskab og
lønomkostninger:

Christian Buchwald Nielsen
og Andreas Birch Jørgensen,
revisorer hos Beierholm

- Budgettering
- Bogføring
- Skat og moms
- Kan du regne den ud?
- Kalkulationsprincipper
- Gode råd om overlevelse

MODUL 4 - Jura, tirsdag d. 15. november

Jura:

- Hvilken ejerform egner sig bedst til min virksomhed?
- Hvad skal jeg vide om købe- og aftaleloven?
- Hvilke muligheder har jeg for at undgå dårlige betalere?
- Hvad gør jeg ved dårlige betalere?
- Hvad er væsentligt omkring ansættelser og kontrakter?
- GDPR

Brian P. Pedersen og
Per R. Andersen, advokater hos
Advokatgården Sorø/Slagelse

MODUL 5 - Markedsføring, tirsdag d. 22. november

Markedsføring:

- Betydningen af den professionelle markedsføring
- Hvordan gør du?
- PR
- Sådan bruger du medierne
- SoMe

Carsten Kümler, Mezzoforte

Netværk:

- Betydningen af det professionelle netværk

MODUL 6 - Salg, tirsdag d. 29. november

Salg:

- Hvordan bliver du den gode sælger?
- Personligt salg
- Fokus på salg
- Canvassalg

Lars Møller, DecideAct

MODUL 7 - Bank og penge, tirsdag d. 6. december

Bank og penge:

- Samarbejde med banken
- Vækstlån
- Crowdfunding

Lene Sckerl, Finansiell rådgiver

Iværksætter:

- Hør en iværksætters historie

John Rindal, Fam. Ægir

Tak for denne gang:

- Sådan kommer du videre
- Evaluering og afslutning

Lisbeth Eichen og Niklas Pandell