

# IVÆRKSÆTTERKURSUS - FORÅR

19. april - 31. maj 2022

Slagelse Erhvervscenter og Sorø Erhverv afholder iværksætterkursus over 7 tirsdage i foråret 2022.

## Praktisk information

Sted: Slagelse Erhvervscenter, Sdr. Stationsvej 26, 1, 4200 Slagelse

Tidspunkt: Kl. 18.00-20.30

Pris: 1250 kr. inkl moms samlet for alle 7 aftener, som inkluderer foredrag frugt, kaffe/te og vand.

Kursusledere: Erhvervsrådgiver Lisbeth Eichen fra Slagelse Erhvervscenter og Erhvervsrådgiver Niklas Pandell fra Sorø Erhverv

## Tilmelding og betaling

Tilmelding via: [slagelseerhvervscenter.dk/arrangementer](http://slagelseerhvervscenter.dk/arrangementer).

Tilmeldingen skal være modtaget senest fredag den 14. april.



## PROGRAM:

### MODUL 1 - Forretningsidé og A-kasse, tirsdag 19. april

Velkomst og præsentation

Lisbeth Eichen,  
Slagelse Erhvervscenter

Din forretningsidé:

Niklas Pandell, Sorø Erhverv

- Forretningsplan - hvorfor og hvordan ser den ud?
- Dit produkt/service
- Kunden
- Konkurrenterne
- Dig selv, familien og vennerne

A-kasse:

Claus Jeppesen, Frie A-kasse

- Fra lønmodtager til selvstændig
- Sådan er du stillet

### MODUL 2 - Forretningsmodeller, tirsdag 26. april

Forretningsmodeller og tanker fra idé til handling:

Jørn C. Nielsen, Vision C

- Fra mission til vision
- Strategi
- Fra teori til praksis i hverdagen

### MODUL 3 - Budget og regnskab, tirsdag 3. maj

Budget, regnskab og lønomkostninger:

Christian Buchwald Nielsen  
og Andreas Birch Jørgensen,  
revisorer hos Beierholm

- Budgettering
- Bogføring
- Skat og moms
- Kan du regne den ud?
- Kalkulationsprincipper
- Gode råd om overlevelse

## MODUL 4 - Jura, tirsdag 10. maj

Jura:

- Hvilken ejerform egner sig bedst til min virksomhed?
- Hvad skal jeg vide om købe- og aftaleloven?
- Hvilke muligheder har jeg for at undgå dårlige betalere?
- Hvad gør jeg ved dårlige betalere?
- Hvad er væsentligt omkring ansættelser og kontrakter?
- GDPR

Brian P. Pedersen og  
Per R. Andersen, advokater hos  
Advokatgården Sorø/Slagelse

## MODUL 5 - Markedsføring, tirsdag 17. maj

Markedsføring:

- Betydningen af den professionelle markedsføring
- Hvordan gør du?
- PR
- Sådan bruger du medierne
- SoMe

Carsten Kümler, Mezzoforte

## MODUL 6 - Salg, tirsdag 24. maj

Salg:

- Hvordan bliver du den gode sælger?
- Personligt salg
- Fokus på salg
- Canvassalg

Lars Møller, DecideAct

Netværk:

- Betydningen af det professionelle netværk

## MODUL 7 - Bank og penge, tirsdag 31. maj

Bank og penge:

- Samarbejde med banken
- Vækstlån
- Crowdfunding

Lene Sckerl, Finansiell rådgiver

Iværksætter:

- Hør en iværksætters historie

John Rindal, Fam. Ægir

Tak for denne gang:

- Sådan kommer du videre
- Evaluering og afslutning

Lisbeth Eichen og Niklas Pandell