



Servitize.DK

Øg din omsætning med 25-30% ved at skalere din serviceforretning

Innovationskonference i Næstved

Du får en introduktion til, hvilke muligheder der kan være for at sælge serviceløsninger, der er skræddersyet til dine kunders behov. Hør om en virksomhed, der har gennemgået et trans-formforløb og resultaterne samt oplevelserne heraf. Bliv klogere på serviceinnovation gennem forskerindlæg fra CBS, og hør om helt nye serviceløsninger og -tiltag fra ROPOX og Briiso.

Du bliver klædt på til at kunne beslutte, hvordan du kan tage det næste skridt i udviklingen af din serviceforretning. Hvis du ønsker at arbejde med din serviceudvikling og udvikle din virksomheds serviceforretning, kan du opnå 80 gratis konsulenttimer, herunder 5 workshops, gennem Servitize.DK.

Hvad er servitization?

Servitization – integrationen af services og produkter i samlede forretningskoncepter – er allerede en central, global drivkraft i omstillingen af fremstillingsindustrien. Tendensen kan kun forventes at accelerere i fremtiden. Forskningen peger på, at der er et stort uforløst økonomisk potentiale for virksomheder i at tænke services ind i deres kerneforretning. Servitization kan i udgangspunktet antage mange forskellige former, som typisk har det til fælles, at det er koblingen mellem produktet og services – dvs. den samlede løsning – der er afsættet for forretningsmodellen.

Dato

Onsdag d. 2. september 2020
Kl. 09:00-13:00.

Sted

Musikstalden – Grønnegades
kasernes kulturcenter
Grønnegade 10,
4700 Næstved

Mere info

Teknologisk Institut
Carsten Christiansen
Tlf. 72203024
cc@teknologisk.dk

EP Management
Erik Plauborg
Tlf. 40648787
ep@epmanagement.dk

Næstved Erhverv
Rune Nygaard Lerke
Tlf. 29924033
myler@naestvederhverv.dk

Beierholm
Rickard Halfdan Patel
Tlf. 53642258
rhp@beierholm.dk

Pris
Gratis

Tilmelding

Online via følgende link:
<https://naestvederhverv.dk/events/servitize/>

Program

08:30 Registrering og morgenmad

09:00 Velkomst

*Erik Plauborg, EP Management Consulting & Execution
Beierholm og Næstved Erhverv A/S*

09:10 Introduktion

Rune Skovsø Møller, Servitize.DK
Kort introduktion til Industriens Fonds satsning

09:20 Case: Digitale services til byggeprojekter

Peter Bjaldby, chef for forretningsudvikling hos ROPOX
Hvordan bliver ROPOX den foretrukne servicepartner? ROPOX fra Næstved producerer hjælpemidler og handicapvenlige møbler og er en af de virksomheder, der har deltaget i et Servitize.DK-forløb.

10:50 Kaffepause og netværk

10:10 Hvordan kan I selv arbejde med serviceforretningen?

Associate Professor Thomas Frandsen, Institut for Produktion og Erhvervsøkonomi, CBS
Hvad får virksomheden ud af at arbejde med servitization og hvordan skaber de serviceforretningen? CBS har fuldt udviklingen hos virksomheder, der arbejder med serviceinnovation. Oplæg til workshop og efterfølgende øvelser.

11:20 Case: Sådan arbejder Briiso med servitization

Lars Andersen, direktør, Briiso
Briiso fra Kalundborg er netop nu i gang med et Servitize.DK-forløb med Teknologisk Institut. Her fortæller Briisos direktør om virksomhedens arbejde med at udvikle services i tillæg til sine eksisterende, fysiske produkter.

11:50 Hvordan kan man deltage i Servitize.DK som virksomhed?

Carsten Christiansen, Servitize.DK

12:00 Afslutning, frokost og mulighed for individuel dialog

Mulighed for individuel dialog med personer fra Servitize.DK, medarrangørerne og oplægsholdere.

Partnere i Servitize.DK

